

## **MACCHINE PER IL PACKAGING**

### **Azienda lombarda**

Azienda lombarda (35mil Euro di fatturato nel 2016) specializzata in macchinari, in fase di lancio di una nuova linea di soluzioni destinate al packaging ecologico.

#### *Settore*

Macchinari e automazione per la produzione di linee industriali

#### *Dove*

Mercato Nazionale e mercati EU

#### *Come*

Abbiamo aiutato l'Azienda a definire al meglio le caratteristiche dell'offerta ed il posizionamento rispetto al mercato ed alla concorrenza, ricercato sia partners commerciali che clienti finali, accompagnato l'azienda nell'organizzazione del lancio della nuova linea di macchine ed alla loro presentazione in occasione dei maggiori eventi fieristici Europei; condotto trattative ed affiancato l'ufficio commerciale in tutte le fasi della vendita

#### *Risultati*

Nell'arco dei 3 anni di collaborazione abbiamo concluso oltre 4.3 milioni di vendite, con la creazione di rapporti commerciali stabili con i partners di riferimento in mercati strategici come Francia, Germania, Est Europa e Scandinavia.

---

## **MACCHINARI AGRICOLI E FORESTALI**

### **Azienda veneta**

Azienda del Veneto (80mil Euro di fatturato nel 2015) specializzata nella produzione di macchine per la preparazione e pulizia del suolo di elevata qualità oltre a stabilizzatrici stradali e forestali.

#### *Settore*

Macchine agricole e forestali

#### *Dove*

Brasile

#### *Come*

Abbiamo accompagnato l'azienda nella ristrutturazione della presenza locale, attraverso la ricerca e la selezione dei partners locali migliori; l'attività di affiancamento e formazione; il training volto all'erogazione dei servizi post-vendita; l'organizzazione degli eventi di marketing, promozionali e fieristici; il contatto anche attraverso demo dei macchinari, con clientela locale.

#### *Risultati*

Nell'arco dei 2 anni di collaborazione abbiamo incrementato il fatturato nel paese di oltre il 75%, e stabilito una 'local brand awarness' completamente assente prima dell'inizio della collaborazione.

--

## **ACCESSORI MODA**

### **Azienda toscana**

Azienda toscana (18mil Euro di fatturato nel 2018) specializzata nella produzione di accessori moda in pelle.

#### *Settore*

Fashion & Moda

#### *Dove*

Nord America

#### *Come*

Nell'arco dei 3 anni di intervento, abbiamo sviluppato per l'Azienda in un'ottica di Project Management, un nuovo brand, dalla sua definizione fino alla commercializzazione dei prodotti; dalla definizione della strategia commerciale e del marketing e la sua implementazione, passando dalla ricerca dei migliori canali distributivi, la selezione degli eventi promozionali e fieristici, le campagne di advertising on and off line etc.

#### *Risultati*

Abbiamo incrementato il fatturato dell'azienda del 18% e contribuito all'apertura di un ufficio locale in Nord America (Washington D.C.) destinato alla gestione del magazzino locale ed allo sviluppo del brand con l'apertura di corners nei maggiori centri commerciali ed aeroporti.

--

## **PIATTAFORME DI SOLLEVAMENTO**

### **Azienda piemontese**

Azienda piemontese (5mil Euro di fatturato nel 2018) specializzata nella progettazione e produzione di cilindri idraulici, piattaforme di sollevamento per l'industria e ribaltatori.

#### *Settore*

Macchinari per linee industriali

#### *Dove*

Mercato Nazionale ed EU

#### *Come*

In un anno e mezzo, abbiamo traghettato l'azienda attraverso la crisi COVID, definendo nuove strategie e procedure con un piano completo di INNOVAZIONE DIGITALE, fornendo nuovi strumenti ed adeguata formazione all'intero Ufficio Commerciale; pro-attivamente abbiamo condotto trattative con nuovi clienti, concludendo vendite e portando in azienda nuove rilevanti commesse;

#### *Risultati*

Nell'anno 2020 abbiamo portato ad un incremento di fatturato superiore al 14%, grazie all'introduzione di

nuova clientela, l'apertura di canali presso Key Account ed al miglioramento in termini di efficacia ed efficienza delle procedure di Business Development, gestione CRM e Marketing.

--

## **ATTREZZATURE PER COSTRUZIONI E LAVORI STRADALI**

### **Azienda emiliana**

Azienda emiliana (40mil Euro di fatturato nel 2020) attiva nella produzione di attrezzature e di accessori per macchine movimento terra e lavori stradali.

#### *Settore*

Macchine per costruzione ed edilizia

#### *Dove*

Africa Sub-Sahariana e Middle East

#### *Come*

Abbiamo affiancato l'ufficio commerciale estero come Temporary Export Manager, provvedendo alla stesura di un piano strategico di internazionalizzazione per i mercati in oggetto, comprensivo degli eventi promozionali che sono stati direttamente seguiti nei mercati obiettivo. Successivamente all'identificazione dei partners commerciali, sono stati redatti e sottoscritti i contratti di distribuzione e provveduto alla formazione in loco del personale addetto alle vendite ed ai servizi post vendita.

#### *Risultati*

Nell'arco dei 3 anni di collaborazione, abbiamo reso presente l'azienda in 6 nuovi mercati, incrementando il fatturato del 7% e contribuendo alla conquista di una quota di mercato tra il 12% ed il 47% nei diversi mercati dove è stata svolta l'attività di sviluppo commerciale.